



Sprzedawca w czasie swojej pracy:

- przygotowuje towary do sprzedaży,
- eksponuje produkty na urządzeniach sprzedażowych,
- uzupełnia asortyment sprzedawanych towarów,
- zabezpiecza wyłożone towary przed uszkodzeniem i zniszczeniem,
- bezpośrednio obsługuje nabywcę,
- przyjmuje, załatwia lub pośredniczy w załatwianiu reklamacji,
- udziela informacji dodatkowych nabywcy na jego życzenie,
- uczestniczy w składaniu zamówień na dostawę towarów, inkasuje należność za sprzedany towar,
- pakuje sprzedany towar,
- prowadzi rozliczenia ekonomiczno-finansowe punktu sprzedaży detalicznej.

Absolwent ma szansę zatrudnienia w:

- małych i dużych sklepach,
- handlu hurtowym,
- prowadzeniu własnej firmy.

Nauczaniem przedmiotami zawodowymi m. in. będą:

- organizacja sprzedaży towarów,
- obsługa klientów,
- promocja towarów,
- sprzedaż internetowa,
- właściwości towarów,



(Zajęcia praktyczne odbywają się w oparciu o umowę zawartą pomiędzy uczniem i zakładem pracy).